

PARDAVIMŲ VADYBININKAS (-Ė)

Darbo vieta:

Vilnius. Kaunas. Klaipėda

Darbo pobūdis:

- Naujų klientų paieška;
- Pasiūlymų rengimas, sistemų pristatymas ir pardavimas;
- Bendravimas su esamais klientais;
- Derybų vedimas;
- Sutarčių rengimas ir perdavimas vykdymui;
- Ataskaitų rengimas.

Reikalavimai:

- Aukštasis inžinerinis išsilavinimas;
- Apsaugos, silpnų srovių sistemų (pvz. įeigos kontrolės, vaizdo stebėjimo, IT infrastruktūros) išmanymas;
- Geros anglų kalbos (žodžiu ir raštu) žinios;
- Sugebėjimas dirbti savarankiškai;
- Puikūs bendravimo, organizaciniai, derybiniai, pardavimų įgūdžiai.

Privalumai:

- Darbo patirtis susijusi su techniniais produktais ir /arba sprendimais;
- Pardavimų vadybininko darbo patirtis, turimų klientų bazė – didelis privalumas.

Įmonė siūlo:

- Įdomų ir dinamišką darbą jaunatviškame kolektyve;
- Visas socialines garantijas;
- Geras darbo sąlygas, visas darbui reikalingas priemones;
- Motyvuojančią atlygio sistemą su fiksuota dalimi ir neapribotais priedais, tiesiogiai priklausančiais nuo darbo rezultatų;
- Mokymus ir kvalifikacijos kėlimo galimybes.

CV siųskite adresu info@euroelektronika.lt temos (subject) laukelyje nurodę „Pardavimų vadybininkas (-ė)“.
Susisieksime tik su atrinktais kandidatais. Konfidencialumą garantuojame.